

Les temps changent... et il semble que ces changements s'accélèrent.

Dans un monde où les soft skills deviennent aussi stratégiques que les compétences techniques, préparer les étudiants à manager, vendre, coopérer et communiquer n'est plus une option... C'est une nécessité.

Les leaders de demain seront-ils prêts... s'ils ne savent pas gérer un conflit sans l'éviter ? *(Et si la confiance en soi se construisait aussi en salle de formation ?)*

Les étudiants peuvent-ils réellement se démarquer sur le marché du travail sans maîtriser la communication interpersonnelle ? *(Ou risquent-ils de s'essouffler face à des équipes exigeantes et des clients volatiles ?)*

Peut-on encore former des commerciaux en 2025 sans les sensibiliser à la vente relationnelle et à l'intelligence émotionnelle ?
(Ou doit-on les préparer à convaincre autrement ?)

Les futurs managers savent-ils créer l'adhésion sans autorité ?
(Ou ont-ils besoin de clés pour inspirer plutôt qu'imposer ?)

Et si les vraies compétences de demain étaient celles qu'on apprend rarement dans les manuels ?

Et si on construisait ensemble des parcours qui feront la différence?

- ✓ Management agile & leadership responsable
- ✓ Communication interpersonnelle & gestion des émotions
- ✓ Techniques de vente & relation client 3.0
- ✓ Posture professionnelle & soft skills opérationnels
- ✓ Profils comportementaux DISC

Des formats adaptables, participatifs et concrets, en français ou en anglais, pour ancrer les apprentissages dans le réel.

Alexandre Etesse
*Expert en
comportement
opérationnel*

OFFRE Écoles Supérieures

Available in english

DISConseil.com

EN SAVOIR +





Nos plus

Ensemble, accompagnons vos élèves .

Grâce à la méthode **DISC**, ils pourront :

1-Comprendre leur propre style de communication et **décrypter** celui des autres.

2-Adapter leur approche du management pour mobiliser des équipes hétérogènes.

3-Optimiser leurs compétences commerciales en s'adaptant aux clients et aux situations.

4-Développer des compétences interculturelles et être à l'aise dans des environnements internationaux (cours en anglais US et français).

Journée Serious Game

- 1 Matin** : Théorie et Training sur la Communication en couleurs
- 2 Après-midi** : Mise en pratique avec "Bâtir-ensemble"



"Bâtir ensemble" est un exemple de nos Serious Games qui favorisent la collaboration et la cohésion d'équipe en simulant un projet de construction nécessitant stratégie, communication, et prise de décision collective.

Son but est de renforcer les compétences en gestion de projet des participants tout en améliorant les dynamiques relationnelles et le travail d'équipe.

Certifications:



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes:
ACTIONS DE FORMATION
BILANS DE COMPÉTENCES
ACTIONS PERMETTANT DE FAIRE VALIDER LES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE



Certifié Formateur Professionnel pour Adultes
Diplomé de UCLA (13 ans en Californie)



Références:



DISConseil.com



alex.ettesse@disconseil.com



06.51.77.44.09